



VII Международный форум продвижения юридических услуг
12–13 декабря 2019 года
ПРОГРАММА

ДЕНЬ 1
12 декабря

08:00–09:00 УТРЕННИЙ БОКАЛ ШАМПАНСКОГО. ФЕЙСКОНТРОЛЬ УЧАСТНИКОВ

1. OPEN DIALOGUE

БОЛЬШИМ ДЕНЬГАМ — БОЛЬШОЙ СЕРВИС

Модератор: **Армен ХАЧАТУРЯН**, старший партнер Asters

- 09:00–10:30
- Чем сегодня живет крупный бизнес – клиент большой юрфирмы: глобальные и украинские векторы развития, факторы турбулентности
 - Могут ли сегодня юристы «обеспечить тишину» большим деньгам в Украине
 - Ожидается ли уменьшение давления на бизнес со стороны государства в 2020-м? Какие компетенции юристов, по прогнозам самого бизнеса, будут им востребованы в ближайшем будущем? Юрфирмам на заметку: какие услуги, команды стоит развивать
 - Где и как крупный бизнес находит юридических советников
 - Опыт взаимодействия с международными и украинскими юрфирмами: что понравилось в обслуживании и теперь влияет на выбор
 - **Ярослав ЗАБЛОЦКИЙ**, создатель и владелец бренда International Group TM Zablotzkyu Clinic
 - **Андрей ВАСИЛЬЕВ**, заместитель генерального директора, член дирекции ООО СП «Нибулон»
 - **Максим ЮРКОВ**, член правления НЭК «Укрэнерго»
 - **Леонид БОРТНИЧУК**, советник генерального директора ПАО «Укрпочта»
 - **Мирослав ГНИДКА**, руководитель проектов, директор юридического департамента группы компаний Merx
 - **Григорий СИТЕНКО**, руководитель группы по юридическим вопросам кластера стран Восточной Европы BASF T.O.V.

10:30–11:00 КОФЕ-БРЕЙК

2. EXPERT TALKS

ЮРБИЗНЕС-2020: ГОТОВИМСЯ К НОВОМУ ЗАБЕГУ

Модератор: **Андрей РОМАНЧУК**, управляющий партнер MORIS

- 11:00–12:30
- Как повлияли две последние волны выборов на юридический рынок в Украине
 - Изменение структур органов власти = новые игроки на рынке юруслуг?
 - Тренды-2020: новые практики и индустрии
 - Юридические фирмы как провайдеры неюридических
 - **Рустам КОЛЕСНИК**, шеф-редактор газеты «Юридическая практика»
 - **Денис БУГАЙ**, партнер ЮК VB PARTNERS
 - **Ольга ПРОСЯНЮК**, управляющий партнер АО AVER LEX
 - **Артем АФЯН**, управляющий партнер АО Juscutum
 - **Анна БАБИЧ**, партнер ЮФ Aequo

- сервисов (боты, оценка, форензик, бухгалтерия, антикризисный пиар клиентов)
- Почему нишевые фирмы все чаще стали присоединяться к юрфирмам полного цикла
- Переход ключевых игроков (команд) — тренд или обычное «броуновское движение»
- Глобальная трансформация сферы услуг – новые вызовы для юрфирм (диджитализация)

- **Владимир САЕНКО**, партнер Sayenko Kharenko
- **Аминат СУЛЕЙМАНОВА**, соуправляющий партнер ЮФ AVELLUM

12:30–13:30 ОБЕД

13:30–14:30 **МАСТЕР-КЛАСС по публичным выступлениям**

Густав ВОДИЧКА, писатель, историк, литератор, общественный деятель

3. TALK SHOW

ПРОДАЖИ ЮРУСЛУГ: КАК ПРИОБРЕТАТЬ НОВЫХ КЛИЕНТОВ И ОКАЗЫВАТЬ ВЛИЯНИЕ НА СУЩЕСТВУЮЩИХ

Модератор: **Юрий ПЕТРЕНКО**, управляющий партнер ADER HABER

14:30–16:00

- Какие каналы продаж сегодня наиболее эффективны в юрбизнесе
- Так кто все-таки должен продавать и какова роль BD-менеджера и маркетолога в этом процессе?
- Кто в клиентском портфеле юрфирм превалирует сегодня: бизнес или коллеги по цеху
- Ценовая политика: как заработать, не отпугнув клиента. Торг уместен?
- Идеальный юридический сервис глазами клиента. Критерии, влияющие на покупку юридической услуги
- Качество и скорость: в одних ли единицах их измеряют клиенты и юрфирмы?
- Что заставляет клиента «уволить» юрфирму? Красные линии
- На что на самом деле обращает внимание клиент, а что является пустой тратой бюджета и времени

Внешние советники:

- **Александр БОЛКВАДЗЕ**, старший партнер VLC Law Office (Грузия)
- **Игорь КРАВЦОВ**, управляющий партнер ЮФ Evris
- **Игорь ЛИННИК**, старший партнер Gryphon Group
- **Владлена ВАРШАВСКАЯ**, старший партнер ЮК «Варшавский и Партнеры» (Россия)

vs.

Клиенты – топ-менеджмент:

- **Ольга ЛУКЬЯНОВА**, директор юридического департамента, комплаенс-офицер группы компаний «Хенкель в Украине»
- **Артем САПРЫКИН**, директор юридического департамента Roshen
- **Дмитрий ЛУКОМСКИЙ**, генеральный директор AVENSTON

16:00–16:30 КОФЕ-БРЕЙК

4. DISCUSSION

PRO ET CONTRA: РЕЙТИНГИ ЮРФИРМ

16:30–18:00

- Место в рейтингах для юрфирмы: как монетизировать свои достижения за год
- Насколько клиентам важны позиции их потенциальных юристов в исследованиях
- Почему отдельные игроки рынка начали отказываться от участия в рейтингах?
- Какие основные ошибки допускают юрфирмы при подаче анкет?
- Появление большого количества новых исследований юррынка: преимущества и недостатки
-
- **Валентин ГВОЗДИЙ**, управляющий партнер GOLAW
- **Михаил ИЛЬЯШЕВ**, управляющий партнер ЮФ «Ильяшев и Партнеры»
- **Евгений КУБКО**, президент, старший партнер ЮФ «Салком»
- **Ольга УСЕНКО**, руководитель проекта Ukrainian Law Firms. A Handbook for Foreign Clients
- **Виктория ЕСАУЛЕНКО**, директор по маркетингу Asters

18:00–18:30 КОКТЕЙЛЬ

LEGAL QUIZ

18:30–21:00 Финальная игра

ПЕРЕРЫВ НА СОН