

# V МЕЖДУНАРОДНЫЙ ФОРУМ продвижения юридических услуг

Программа (I день) - 5 декабря 2017 года

|  |   |  |
|--|---|--|
| 08:30-09:00  | Регистрация участников. Утренний кофе   |  |
| <b>СЕССИЯ 1</b><br><b>ГЛОБАЛЬНЫЕ ТRENДЫ. ВЫЗОВЫ-2017. ПРОГНОЗЫ-2018</b><br>(09:00-11:15)<br>Модератор: <b>Николай СТЕЦЕНКО</b> , управляющий партнер ЮФ AVELLUM        |   |  |
| 09:00-09:15  | <b>Анна БАБИЧ</b> , партнер ЮФ Aequo  | Тенденции развития юридического бизнеса в мире и в Украине                               |
| 09:15-09:30  | <b>Валентин ГВОЗДИЙ</b> , управляющий партнер ЮФ GOLAW  | Build it! Business Development как конкурентное преимущество в бизнесе                   |
| 09:30-09:45  | <b>Дмитрий ФЕДУРУК</b> , партнер ЮФ Redcliffe Partners  | The game is changing: цена и ценность юридической услуги                                 |
| 09:45-10:00  | <b>Сергей ПАПЕРНИК</b> , руководитель практики банковского и финансового права и FinTech ЮФ Evris                                 | Талант в фокусе: изменения юрфирмы как ответ на вызовы будущего                          |
| 10:00-10:15  | <b>Евгений СОЛОДКО</b> , управляющий партнер АО «Солодко и Партнеры»  | Давление на бизнес как тренд 2017-го   |
| 10:15-10:30  | <b>Игорь СВЕЧКАРЬ</b> , партнер ЮФ Asters<br><b>Виктория ЕСАУЛЕНКО</b> , директор по маркетингу ЮФ Asters                         | Партнеры - голова, маркетологи – шея: как фирме двигаться в одном направлении?           |
| 10:30-10:45  | <b>Яна БЛАУНТ</b> , менеджер по инновациям в сфере юридического бизнеса МЮФ DLA Piper (Великобритания)                            | Тренды в области IT-инноваций для юристов  |
| 10:45-11:00  | Обсуждение  |  |
| 11:00-11:30  | <b>КОФЕ-БРЕЙК</b>   |  |
| <b>СЕССИЯ 2</b><br><b>ПРИВЛЕЧЕНИЕ И УДЕРЖАНИЕ КЛИЕНТОВ</b><br>(11:30-13:00)<br>Модератор: <b>Ольга ПРОСЯНЮК</b> , управляющий партнер АО AVER LEX                      |   |  |
| 11:30-11:45  | <b>Елена ЛИННИК</b> , управляющий партнер Gryphon Group   | Юридические услуги – фундаментальные изменения в отрасли                                 |
| 11:45-12:00  | <b>Станислав СКРИПНИК</b> , исполнительный партнер Lavrynovych & Partners Law Firm  | Продажи существующим клиентам как тенденция 2017-го                                      |
| 12:00-12:15  | <b>Валерий ПАПАКУЛЬ</b> , партнер АБ «Степановский, Папакуль и Партнеры» (Беларусь)   | А всегда ли прав клиент? Привлекаем новых, удерживаем существующих, увольняем «не наших» |
| 12:15-12:30  | <b>Артем ТИМОШЕНКО</b> , партнер ЮФ Unicase (Казахстан)   | «Восток - дело тонкое»: особенности работы с азиатскими инвесторами                      |
| 12:30-12:45  | <b>Ольга УСЕНКО</b> , главный редактор The Ukrainian Journal of Business Law, Ukrainian Law Firms. A Handbook for Foreign Clients | Магическое слово referral. Работа по рекомендациям в юридическом бизнесе Украины         |
| 12:45-13:00  | <b>Ирина ХИМЧАК</b> , партнер коммуникационного агентства Be-Centric  | Достичь дзена с клиентом поколения Z   |
| 13:00-14:00  | <b>ОБЕД</b>   |  |
| <b>СЕССИЯ 3. ПАНЕЛЬНАЯ ДИСКУССИЯ</b><br><b>ИНВЕСТИРОВАНИЕ В РАЗВИТИЕ</b><br>(14:00-16:00)<br>Модератор: <b>Юрий ПЕТРЕНКО</b> , управляющий партнер Spenser & Kauffmann |   |  |

|   |  |   |
|---|--|---|
| 14:00-16:00   | <b>УЧАСТНИКИ ДИСКУССИИ:</b><br><b>Рустам КОЛЕСНИК</b> , шеф-редактор газеты «Юридическая практика»<br><b>Наталья УЛЬЯНОВА</b> , управляющий партнер ICF Legal Service<br><b>Владислав СОКОЛОВСКИЙ</b> , управляющий партнер АО «Соколовский и Партнеры»<br><b>Мария ОРТИНСКАЯ</b> , директор патентно-юридической компании IPStyle<br><b>Артем АТЕПАЛИХИН</b> , управляющий партнер LEMAN International Law Group<br><b>Ирина НИКИТИНА</b> , консультант по вопросам стратегии и развития<br><b>Татьяна БЕНЬКО</b> , партнер Legal Marketing Solutions | <b>В ФОКУСЕ:</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Бюджетирование развития и продвижения ЮФ: приоритеты, статьи расходов, цифры</li> <li>• Как с помощью эффективной системы управления юрфирмой получить маркетинговый результат</li> <li>• Рентабельность инвестиций, вложенных в маркетинг и PR для продвижения компании, привлечения и удержания клиентов</li> </ul> |
| 16:00-16:15   | <b>КОФЕ-БРЕЙК</b>  |   |
| <b>СЕССИЯ 4</b><br><b>ИННОВАЦИИ</b><br>В какие технологические решения инвестируют юристы<br>(16:15-18:00)<br>Модератор: <b>Сергей ПОПОВ</b> , партнер KPMG Law |  |   |
| 16:15-16:30   | <b>Игорь ОЛЕХОВ</b> , партнер МЮФ Baker McKenzie   | Значение инноваций для юрфирм: европейский и украинский взгляды   |
| 16:30-16:45   | <b>Константин КАРПУШИН</b> , партнер, руководитель Центра разработки продуктов KPMG Law  | Инновации, которые стали драйвером изменений в KPMG (SMART, knowledge cloud. Как это работает и как влияет на рост продаж)  |
| 16:45-17:00   | <b>Кен ВОНГ</b> , старший юрист практики TMT МЮФ Norton Rose Fulbright (Австралия)   | Появление «NewLaw»: как антитеза и дисраптор «BigLaw»   |
| 17:00-17:15   | <b>Дмитрий ГАДОМСКИЙ</b> , CEO ЮФ Axon Partners  | Кто такой product owner и зачем он нужен инновационной юридической фирме  |
| 17:15-17:30   | <b>Дмитрий ГОВОРУН</b> , коммерческий директор TCM Group Ukraine   | Law, Tech & ADVOQ: изменения, которые происходят уже сегодня  |
| 17:30-17:45   | <b>Назар ЧЕРНЯВСКИЙ</b> , партнер ЮФ Sayenko Kharenko  | Новый мир! Новая экономика! Новые мы?   |
| 17:45-18:00   | <b>Ольга ЛУКЬЯНОВА</b> , руководитель юридического отдела, офицер по соблюдению корпоративных стандартов группы компаний «Хенкель Украина»   | Диджитализация работы юридического департамента предприятия – к чему готовиться юрфирмам  |
| 18:00-19:00   | <b>БОКАЛ ШАМΠΑНСКОГО</b>   |   |